

OPINIONI



Clouditalia sul futuro del cloud e delle Tlc

La crescita del mercato vede crescere nuovi operatori che sperimentano anche un nuovo approccio a una situazione che è in continuo divenire. E' il caso di Clouditalia

Il 27 novembre 2012 di Redazione 0

A partire dall'Unione europea che parla di un mercato di 250 miliardi di euro entro il 2018, tutte le ricerche di mercato pronosticano un grande futuro al cloud. In un mercato It che scende del 4,4% con un segno negativo per le Tlc dell'1,8%, secondo i dati Assinform, il cloud computing mette a segno un risultato positivo del 37%. Si tratta di numeri piccoli visto che il fatturato di questo segmento si aggira sui 250 milioni di euro, ma la crescita è sicuramente significativa.

Il mercato si muove. Da una parte c'è l'azione di Telecom Italia che ha appena firmato un accordo con Unioncamere per portare il digitale nelle imprese italiane e dall'altra ci sono le banche pronte a lanciare offerte cloud per i loro clienti. Con il passare del tempo, inoltre, si sono visti gli effetti della decisione della Ue che un paio d'anni fa ha stabilito che i data center utilizzati dagli utenti europei devono essere situati nel Vecchio continente.

La crescita del mercato vede crescere nuovi operatori che sperimentano anche un nuovo approccio a una situazione che è in continuo divenire. E' il caso di Clouditalia. Enrico Deluchi, Condirettore generale Cloud & Communications Factory di Clouditalia analizza il fenomeno partendo da lontano ripercorrendo gli ultimi 15 anni durante i quali l'industria delle Tlc "si è fatta una concorrenza prima fra mobile e fisso poi con Internet facendo continuamente calare i prezzi".

"Il consumatore, privato o azienda, di fronte a un mercato che continuava ad abbassare i prezzi si è messo in testa che le Tlc non costavano nulla. La concorrenza feroce - è l'analisi di Deluchi - non ha permesso ai clienti di percepire il valore delle telecomunicazioni tanto che in questi anni si è assistito a una distruzione del valore percepito del valore delle Tlc da parte dei clienti. "Poi sono arrivati gli Over the top che mangiano banda a tradimento. E a questo punto si è innescata una guerra feroce tra loro e gli operatori classici del mondo delle telecomunicazioni".

Clouditalia propone un approccio differente. L'operatore invece di partire dalla rete e scalare la catena del valore, parte dall'applicazione e tira la rete: "Questo accade con i device. Compro l'iPhone e poi l'abbonamento. Noi siamo un operatore infrastrutturato con capacità di erogare servizi cloud. Vogliamo abilitare chi da un lato si occupa di It portando componenti di Tlc. Se siete un system integrator non accedete e al budget di Tlc noi vi mettiamo in condizioni di farlo. Diamo le Tlc a chi si occupa di It e diamo alle Tlc, i provider di piccola e media taglia che fanno fatica a entrare nell'It, di entrare sui loro clienti anche con una proposition It".

Articoli correlati

- La svolta sui servizi IT di Clouditalia
Il piano della nuova Eutelia, ora Clouditalia

I contenuti di Techweekeurope.it sono disponibili su Google Currents: iscriviti adesso!

COME SCEGLIE LE SOLUZIONI IT PER LA SUA AZIENDA?

Per cercare di conoscere meglio le sue esigenze ed aspettative, desideriamo porle alcune domande in merito alle sue scelte in ambito IT e telco. Per ringraziarla del tempo che vorrà dedicarci, le invieremo un abstract con i risultati della nostra ricerca. Inoltre parteciperà all'estrazione di un AR Drone (valore commerciale: 250 euro). Clicca qui per iniziare

Invia questo articolo f Share Tweeter

Tag : clouditalia.

COMMENTI

0 replies to Clouditalia sul futuro del cloud e delle Tlc

Aggiungi un commento

Lascia un Commento

I campi obbligatori sono contrassegnati \*. L'indirizzo email non verrà pubblicato.

Form fields for Name\* and Email\* with input boxes.

NEWSLETTER

Iscriviti alle nostre newsletter. Fallo ora.

QUIZ

- Europa: un ruolo guida nella storia della tecnologia
Sei un esperto di Google?
Sai tutto quello che c'è da sapere su YouTube?
Metti alla prova la tua conoscenza di Microsoft!
Quanto conosci Apple?

Altri quiz

RICERCA

Advertisement: Come sceglie le soluzioni IT per la sua azienda? Partecipa al sondaggio e ricevi un abstract dei risultati. Includes NetMediaEurope logo and AR Drone image.

WEBSEMINAR

Una nuova Era: Dal PC all'End User Computing



PARTNERZONE

Advertisement: cloudup L'unico cloud server al minuto. -50%. Scopri di più.

CLOUDITALIA

La svolta sui servizi IT di Clouditalia

ITWEB.TV

Tutti i video di itweb.tv

TAGS

acquisizioni android apple apps blackberry byod ca technologies cisco cloud computing data center dell emc gartner google hp ibm idc intel mcafee mercato tablet microsoft netapp networking nokia oracle rapporti rim samsung sap smartphone symantec tablet virtualizzazione vmware windows 8